



PARTNER FOR PROSPERITY



***Programma Congiunto UNIDO-SMEDA-Italia per l'istituzione
di una Investment Promotion Unit (IPU) in Lahore,
con focus sugli investimenti italiani in Pakistan***

Venezia, 22 Gennaio 2015



PARTNER FOR PROSPERITY

***Obiettivo:
Supportare gli sforzi del governo del
Pakistan attraverso SMEDA nel
rafforzare la fornitura di servizi di
sostegno agli investimenti***





PARTNER FOR PROSPERITY

***OUTPUT 1:
Programmi di assistenza tecnica
dell'UNIDO nella Promozione degli
Investimenti presso SMEDA***



Attività 1.1.



Supportare la produzione di proposte di progetti di investimento assistendo gli investitori nella definizione dei loro piani di investimento ed Industriali.

- ***Identificazione di progetti di investimento in vari settori manifatturieri***
- ***Avviamento di attività di promozione***
- ***Fornitura di servizi di assistenza alle PMI nella formulazione di profili di impresa e di progetto***



Attività 1.1. (Obiettivi e attività)

Supportare la produzione di proposte di progetti di investimenti assistendo gli investitori nella definizione dei loro piani di investimento ed industriali.

Attività di promozione in Italia e Pak

29 IIPP formulati



35 Visite imprenditoriali in Pak



Opportunità nel settore dell'auto componentistica - I

- *Ricerca partner per la produzione di **valvole motore e sedili.***
- *Assistenza tecnica necessaria per migliorare la qualità della produzione di **cerchi in lega.***
- *Sviluppo, produzione ed export di **visiere per il sole, specchietti retrovisori .***
- *Joint venture e competenze tecniche per migliorare la produzione di **macchinari agricoli e parti di ricambio.***
- *Competenza tecnica e partenariato misto di R & S necessaria per ricambi auto, diversi tipi **di lamiera per carrozzerie auto.***



Opportunità nel settore dell'auto componentistica - II

- *Produzione di turbine di profondità, **pompe sommergibili, pompe centrifughe** e pompe a non-intasamento.*
- *Produzione di diversi tipi di **ingranaggi** per settore automobilistico*
- *Creazione di un'unità di produzione con le necessarie **apparecchiature di collaudo** e impianti di produzione per la **gomma elastica**.*
- *Espansione per la produzione di **scambiatori di calore, principalmente in radiatori per automobili, SUV e autocarri** per l'OEM locale e aftermarket*



Opportunità nel settore tessile /abbigliamento

- *Ricerca partner per la produzione **di indumenti per bambini ed adulti***
- *Espansione della produzione di **suole di gomma** per calzature*

-
- *Potenziamento tecnologico per l'espansione della **produzione di impianti dentali e kit strumentali***
 - *Produttore leader di **strumenti medici ed attrezzature** è alla ricerca di una partner per gli investimenti.*

Opportunità nel settore strumenti medicali



Opportunità nel settore agro-alimentare

- *Sviluppo e produzione di varietà differenti di **Mango** per il mercato italiano.*

• ***Nano-tecnologie e “smart materials”*** per decorazione commerciale e di interni.

- *Migliorare e ampliare la produzione di **cavi elettrici***

Opportunità nel settore elettrico/elettronico



PARTNER FOR PROSPERITY

Opportunità nel settore degli articoli sportivi in pelle

Distretto di Sialkot





Attività 1.2.

Facilitare potenziali partnership di joint venture tra imprese Pakistane ed estere attraverso la partecipazione diretta in attività di promozione degli investimenti.

- ***Coinvolgimento di imprenditori Pakistani in incontri d'affari all'estero***
- ***Coinvolgimento di imprese o istituzioni straniere in attività industriali pakistane***
- ***Business Forum in Pakistan con la partecipazione di aziende straniere.***



PARTNER FOR PROSPERITY

Facilitare potenziali partnership tra imprese Pakistane ed Italiane



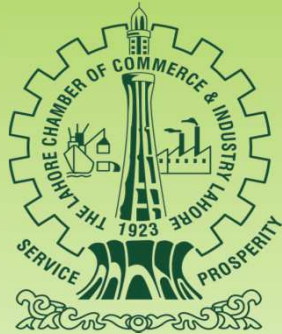


Investment and Technology Promotion Offices (ITPOs) Network





PARTNER FOR PROSPERITY



Business economic forum

Partnerships con Associazioni Industriali

Partecipazioni alle fiere italiane



Partecipazione alle fiere di settore pakistane



MILANO 2015
1 MAY • 31 OCTOBER
FEEDING THE PLANET
ENERGY FOR LIFE



PARTNER FOR PROSPERITY



PAAPAM

Il settore della componentistica auto in Pakistan offre un ottimo potenziale per le aziende straniere come mercato di sbocco per gli investimenti, e per esplorare concrete opportunità di partnership commerciali, sia nei settori dei componenti per auto che quelli per macchine agricole.

PARTS & SYSTEMS



AGRICULTURAL IMPLEMENTS & COMPLIMENTS



ACCESSORIES & TUNING



ALLIED INDUSTRIES



REPAIR & MAINTAINENCE





Italy-Pakistan Business Forum

Lahore – Islamabad 19-21 Maggio 2014

- ***Accrescere la Visibilità del Commercio Italia-Pakistan verso le industrie situate nel Punjab (dove la maggior parte delle imprese italiane operanti in Pakistan hanno la loro sede centrale)***
- ***Promuovere il commercio bilaterale***
- ***Creare consapevolezza sulle opportunità commerciali con l'Italia e l'UE per il Pakistan e vice versa***
- ***Impegno post elettorale nell'area del commercio , inclusa l'integrazione commerciale, e gli investimenti.***





Attività 1.3.

Istituire il Programma UNIDO SPX all'interno di SMEDA

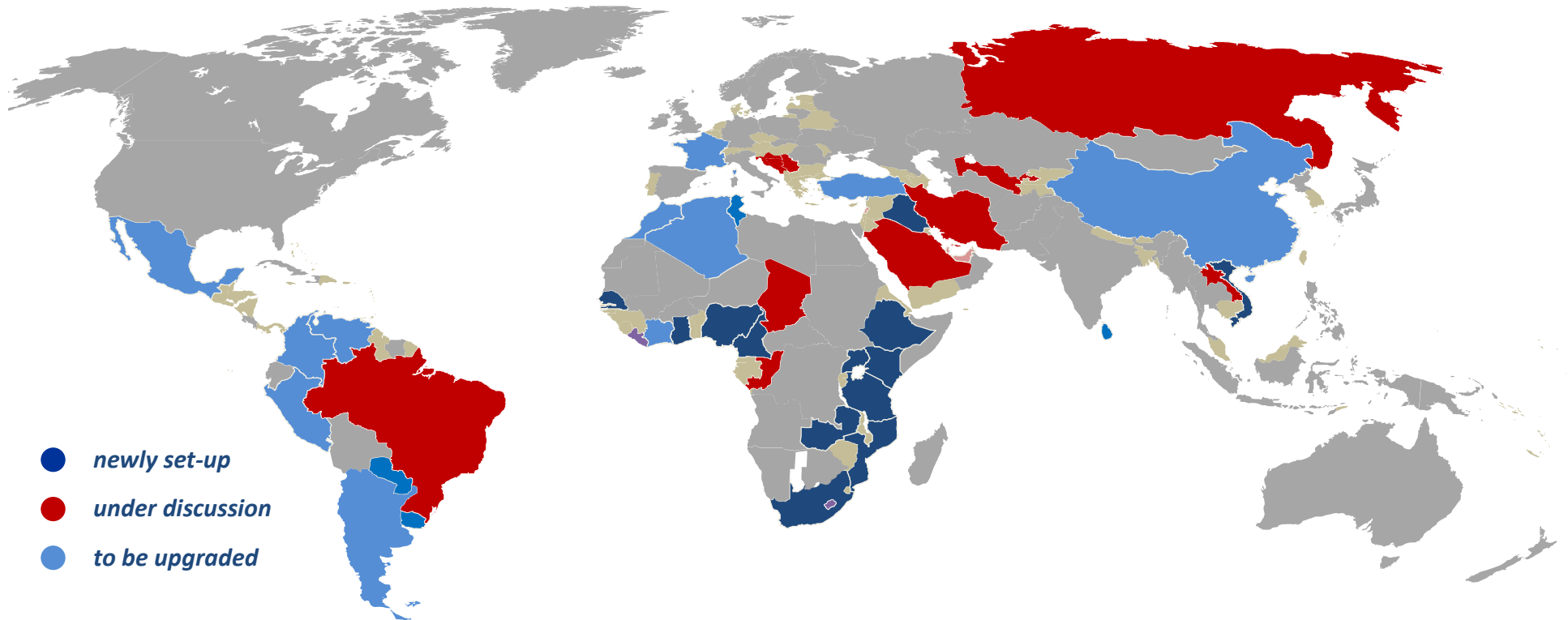
- ***Collegare i fornitori nazionali ai buyers internazionali;***
- ***Benchmark delle prestazioni e delle pratiche delle aziende fornitrici;***
- ***Supportare i potenziali fornitori per migliorare la propria posizione competitiva attraverso il processo di sviluppo agevolato***



PARTNER FOR PROSPERITY

UNIDO Global SPX Network 2014

(30 centres in 4 continents)





Perché e in che misura l'SPX Pakistan è importante per gli investitori italiani?

I. Possibilità di partnership strategica

SPX Pakistan supporta il potenziamento e lo sviluppo delle PMI in settori industriali chiave, attuali e futuri investitori italiani in Pakistan possono diventare partner delle più dinamiche PMI (p.e. Opportunità di Equity e Joint Venture).



Perché e in che misura l'SPX Pakistan è importante per gli investitori italiani?

II. Trasferimento di tecnologie e conoscenze

Il processo SPX mette in luce la necessità di investimenti di massima tecnologia, controllo di qualità e know-how, fattori che possono essere trovati tra gli investitori italiani.

III. Investimenti diretti efficaci

SPX assiste i potenziali investimenti diretti italiani in Pakistan contribuendo a identificare e indirizzare i vantaggi delle località specifiche offerti dal paese/settore, e a fornire informazioni privilegiate riguardo il settore e le potenzialità di mercato.



***RISULTATO 2 :
Aggiornare le competenze e le
capacità manageriali degli imprenditori,
managers, amministratori,
SMEDA e degli altri attori interessati***



Attività 2.1.

Valutazione dei servizi finanziari delle PMI in Pakistan

- ***Seminari per accrescere le competenze riguardo gli schemi finanziari delle PMI per SMEDA e per gli attori chiave.***
- ***Identificazione degli attori chiave (Banche, Associazioni Industriali etc.)***
- ***Mappatura degli Schemi Finanziari delle PMI in Pakistan.***



Attività 2.2.

Assistenza nella designazione ed implementazione di schemi per una partecipazione ai fondi, schemi di garanzia del credito, e schemi per classificare il valore del credito delle PMI.

- ***Studi sulla fattibilità che devono essere condotti per stabilire un quadro regolatore per il fondo di garanzia in Pakistan***
- ***Preparazione di ToRs per gli Schemi di Garanzia del Credito e una Road Map per la sua futura implementazione.***
- ***Corsi di formazione sugli Schemi di garanzia del credito e Tour tecnici in Italia.***



Un'azienda pakistana, è stata selezionata in una gara gestita da UNIDO. Avendo vinto l'appalto nel mese di agosto 2014, FINCON ha finalizzato lo studio di fattibilità a Dicembre 2014.

Lo studio di fattibilità copre i seguenti aspetti:

a) l'analisi del contesto (il panorama finanziario esistente, analisi del bisogno finanziario e relativi ostacoli, situazione sull'accesso al credito, potenziale della domanda e offerta creditizia, analisi dei fondi di garanzia esistenti, regolamenti in vigore);

b) modalità di finanziamento (delineamento dei profili degli investitori: donatori, governo, banche, cooperative, ONG, associazioni di categoria/camere di commercio) e valutazione del concreto interesse e la capacità economica a partecipare nel fondo;

c) aspetti tecnici (tipologia del fondo di garanzia, ruolo dei diversi attori beneficiari e dei criteri di eleggibilità delle PMI, procedure degli accordi operativi di condivisione del rischio)



Attività 2.3.

Supportare lo staff di SMEDA e le imprese nello sviluppo di capacità nelle aree di promozione degli investimenti, aggiornamento tecnologico e sviluppo imprenditoriale.

L'obiettivo è sviluppare capacità nazionali per sostenere il programma nel lungo periodo.



Workshop sulla promozione degli investimenti (18 Partecipanti):

- *Identificazione di Progetti d'Investimento (Studi sulle Opportunità)*
- *Profilo Progetti d'Investimento e d'Impresa*
- *Preparazione e Valutazione di Progetti d'Investimento*
- *Alleanze Commerciali e Negoziazione di Joint Venture*

Workshop di formazione su COMFAR (13 Partecipanti):

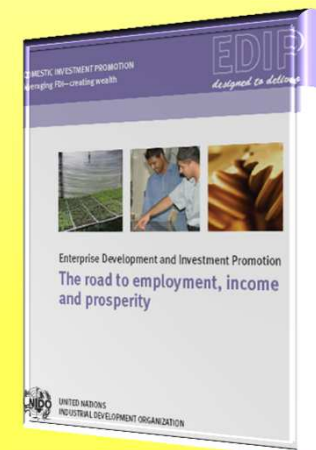
- *Valutazione e Selezione di Progetti d'Investimento applicando COMFAR*
- *Applicazione del software COMFAR per Valutare I Progetti d'Investimento*

Workshop su Upgrading Tecnologici (20 Partecipanti):

- *Metodologia e benchmarking con le world best practices*
- *Diagnosi delle Imprese con un particolare focus sul technology upgrading*

Formazione UNIDO su Imprenditorialità (17 Partecipanti):

- *Creazione di Programmi per le Imprese*
- *Workshop di Sensibilizzazione, Training per Formatori, Creazione di Imprese*
- *Programma per la Crescita delle Imprese*





PARTNER FOR PROSPERITY

UNIDO ITPO Italy organizzerà **business meetings e technical tours**
nell'ambito di EXPO 2015:



Matching it!

Una piattaforma per identificare e organizzare incontri ad hoc tra delegazioni aziendali e istituzionali dei PVS che parteciperanno a EXPO 2015

www.unido.it/expo2015





PARTNER FOR PROSPERITY

Grazie per la vostra Attenzione

***Mr. Dino Fortunato
Investment Promotion Expert***

***United Nations Industrial Development Organization
Investment and Technology Promotion Office - Italy
Via Paola, 41 - I-00186 Rome
d.fortunato@unido.org***